

SALES EN ACCOUNT MANAGEMENT ACCOUNTANTSKANTOREN

Reeleezee

Reeleezee is in 2001 opgericht met het doel om een geheel nieuwe generatie boekhoudsoftware te ontwikkelen voor MKB-ondernemers en hun accountants. De software werkt via Internet. En waarbij belangrijkste drijfveer was en is: hoe maak je boekhouden begrijpelijker, gemakkelijker en goedkoper. Inmiddels is Reeleezee een van de marktleiders in online boekhoudsoftware. Reeleezee is gevestigd te Breukelen.

De afdeling Sales

De Account Manager Accountantskantoren is werkzaam op de afdeling Sales van Reeleezee. Deze afdeling is verantwoordelijk voor de commerciële contacten met prospects en klanten.

De functie

Als Sales en Accountmanager voor Accountantskantoren bent u verantwoordelijk voor de commerciële benadering naar accountantskantoren. U denkt over en met deze klanten mee en investeert op allerlei manieren in hen. Zo werkt u bijvoorbeeld nauw samen met de consultants van Reeleezee bij de implementatie trajecten van de kantoren bij het inzetten in hun organisatie van de producten van Reeleezee.

De Sales en Accountmanager voor Accountantskantoren is ook verantwoordelijk voor de benadering van prospects. U zult zowel pro-actief als re-actief de producten en diensten van Reeleezee onder de aandacht van deze kantoren proberen te brengen. U geeft hiertoe demonstraties en presentaties bij Reeleezee en op locatie van de prospects.

U stemt zo goed mogelijk af op de wensen van potentiële klanten. Bij een eventuele verkoopovereenkomst onderhandelt u op zo'n manier dat er voor beide partijen een gunstige regeling tot stand komt.

Wanneer het gaat om het klantenbeheer, bent u het aanspreekpunt voor alle afdelingen binnen Reeleezee. Ook de accounts zelf kunnen natuurlijk met al hun vragen en klachten bij u terecht.

Functie eisen

- Commerciële achtergrond met affiniteit voor accounting
- HBO opleiding
- Minimaal 3 jaar werkervaring in een vergelijkbare functie

Profiel en persoonlijkheid

Reeleezee is een organisatie met korte lijnen en een informele sfeer. U bent hierbinnen, door een pro-actieve houding en kijkt op kansen, verantwoordelijk voor het eigen succes.

De Sales en Accountant Manager Accountantskantoren is communicatief vaardig, is representatief en kan argumenteren, luisteren, belangstelling wekken, presenteren en overtuigen. Hij/zij heeft cijfermatig inzicht. Hij/zij heeft een klantgerichte houding en stelt zich flexibel en dienstverlenend op. Bovendien is hij/zij kritisch ten opzichte van zichzelf.

Arbeidsvoorwaarden

Reeleezee biedt een marktconform salaris en prima secundaire arbeidsvoorwaarden.

Meer informatie

Voor meer informatie over deze functie neemt u gerust contact op met Judith de Levita (judith@reeleezee.nl) of Erich Schnoekel (Erich@Reeleezee.nl). Een gemotiveerde sollicitatie kan ook aan één van hen gericht worden.